

Preguntas sobre la solicitud de la subvención Ignite de la WBDC

13.ª ronda, verano de 2026

La postulación se abrirá el 5 de agosto y cierra el 13 de septiembre de 2026. Animamos a todos los solicitantes interesados a preparar sus solicitudes antes de presentarlas. También puede aprovechar nuestras sesiones informativas y reunirse con un asesor comercial antes de que se cierre la solicitud. Puede encontrar más información en nuestro sitio web.

Criterios de elegibilidad

Para ser elegible para la subvención, las respuestas a las siguientes preguntas deben ser afirmativas. Como parte de la solicitud, se le pedirá que presente alguna documentación que respalde su elegibilidad.

- ¿Tu negocio es propiedad de mujeres en un 51% o más?
- ¿Has estado en el negocio durante al menos dos años antes del 13 de septiembre de 2026? (el negocio debe haberse establecido antes del 13 de septiembre de 2024, con un historial de ventas)
- ¿Su empresa tiene un historial de ventas/ingresos en los últimos 12 meses mayor a \$25,000 y menor a \$2,000,000?
- ¿Su negocio tiene su sede en CT?
- ¿Su negocio está registrado en el estado de CT?
- ¿Su negocio es propiedad de un residente de CT?
- ¿Está su negocio al día con el Departamento de Servicios de Ingresos de Connecticut?
- ¿Su negocio tiene una cuenta bancaria empresarial establecida?
- ¿Su empresa utiliza una contabilidad / financiera digital formal (por ejemplo, QuickBooks, Sage, FreshBooks, Wave Accounting)?
- ¿Su negocio es un negocio con fines de lucro?
- ¿Ha invertido al menos \$2,500 en su negocio en los últimos 12 meses?
- ¿Su negocio es propiedad de una mujer de al menos 18 años?

Las siguientes empresas **no son elegibles**:

- Marihuana medicinal; licorerías y distribuidores de alcohol; negocios para adultos como clubes de striptease; minoristas de vapeo; tiendas de tabaco y salones para fumadores; negocios que tienen que ver con el juego; tiendas y campos de tiro de armas; adelanto de efectivo, cambio de cheques o casas de empeño; Fianzas; agencias o servicios de cobranza; y subasta, quiebra o incendio o "pérdida de nuestro contrato de arrendamiento" o "cierre del negocio" o venta similar
- Las empresas de cuidado infantil no son elegibles para la subvención Ignite. Si su negocio está en la industria del cuidado infantil, WBDC tiene otros programas para negocios de cuidado infantil. Le animamos a que se comunique con nosotros al siguiente correo electrónico childcarebusiness@ctwbdc.org.



- Cualquier persona o empresa que ya haya recibido una subvención Ignite, Equity Match (EMG), o subvención Municipal no es elegible.
- Las organizaciones sin fines de lucro no son elegibles.
- Los proveedores o contratistas actuales de WBDC no son elegibles. Los proveedores anteriores son elegibles para postularse un año después de trabajar con WBDC.

Si no es elegible para la subvención Ignite, no se preocupe, nuestros asesores comerciales estarán disponibles para trabajar con usted y apoyar su negocio, todo esto sin costo alguno. Si desea programar una cita para reunirse con alguno de nuestros asesores de negocios, comuníquese con nuestro equipo al siguiente correo electrónico: microgrants@ctwbdc.org.

Información de perfil

Antes de acceder a la aplicación, se le pedirá que cree un perfil y comparta información general sobre usted y su negocio.

Hay cuatro secciones en la aplicación

Sección A: Descripción del negocio

Sección B: ¿Para qué o cómo usaría la subvención?

Sección C: Narrativa de su negocio

Sección D: Documentos de apoyo

Por favor, responda y complete todas las preguntas en las secciones A , B y C. Cada pregunta tiene un límite de 400 palabras.

Sección A: Descripción del negocio

1. Descripción del negocio

En la primera oración, describa su negocio. Luego, detalle el producto o servicio que ofrece y el problema que resuelve para sus clientes o la necesidad insatisfecha que satisface.

Sección B: ¿Para qué o cómo usaría la subvención?

2. Solicitud de subvención

¿Cuánto estás solicitando a WBDC?

3. Descripción de su proyecto de subvención Ignite

Describe el proyecto para el que desea utilizar la subvención Ignite. Indique cómo este proyecto contribuirá al crecimiento de su negocio y beneficiará a sus clientes y a su empresa. Explique cómo la inversión aumentará su cartera de clientes o ampliará su capacidad. Incluya cualquier estudio de mercado que haya realizado para respaldar sus expectativas de crecimiento.

Si no está seguro si el proyecto que tiene en mente es elegible, programe una cita para reunirse con uno de nuestros asesores comerciales para obtener ayuda. Envíe un correo electrónico a info@ctwbdc.org o llame al (203) 353-1750 x 133 para hablar con uno de nuestros especialistas del programa Ignite. También puede consultar nuestras preguntas frecuentes para obtener una lista del uso no elegible de los fondos.

4. Utilización de los fondos

¿Qué artículos o servicios adquirirá con la subvención? En la sección D, a continuación, deberá adjuntar la documentación que justifique el uso que le dará a la subvención (por ejemplo, propuesta, presupuesto, capturas de pantalla de las compras propuestas u otra evidencia que respalde la cantidad solicitada).

5. Financiación adicional del proyecto

Si su proyecto cuesta más de \$10,000, explique cómo financiará el saldo restante necesario para implementar su proyecto (por ejemplo, ahorros, préstamo).

6. Impacto de la subvención

Describa cómo la subvención ayudará a que su negocio crezca y alcance sus metas.

- Explique el tipo específico de crecimiento que experimentará su negocio, por ejemplo: aumento de clientes, crecimiento de ventas, nuevas fuentes de ingresos, etcétera.
- Si la inversión afectará sus costos (gastos), describa cómo.
- Lo que explique aquí debe reflejarse en tus proyecciones financieras.
 - Por ejemplo:
 - Inversión en equipos nuevos: me permite producir 5 unidades más por semana o 20 por mes a \$ 20 por unidad = \$ 400 de ingresos adicionales en el negocio. Año siguiente: Proyecto una tasa de crecimiento del 10%, por lo tanto, 5.5/semana o \$22/mes a \$20/unidad = \$440.
 - Inversión en capacitación para ofrecer servicios adicionales: al ofrecer este servicio adicional, espero atraer a 3 clientes más por semana o 12 / mes a \$ 100 / cliente o \$ 1200 por mes en ingresos adicionales. Al año siguiente: Proyecto 6 clientes más por semana (6x4 o 24/mes a \$100/cliente = \$2400).

7. ¿Por qué deberíamos elegirte?

Explique ¿por qué cree que su empresa debería recibir la subvención Ignite de WBDC?

8. ¿Es la primera vez que solicita la subvención Ignite de WBDC? (Anteriormente conocida como EMG o Equity Match Grant)

Sección C: Narrativa de tu negocio

9. Rendimiento empresarial

Describe el rendimiento financiero reciente de tu negocio. Asegúrate de explicar cualquier aumento o disminución reciente en tus ingresos y ganancias.

10. Clientes

Describe a tus clientes actuales. Incluye quiénes son, cómo te encuentran y por qué compran tu producto o servicio. Explica qué tipo de clientes quieres atraer en el futuro para hacer crecer tu negocio y en qué se diferencian o se parecen a tus clientes actuales.

11. Competidores

Describe a sus competidores. Nombre tres. Describe cómo su producto o servicio es diferente al suyo. Describe cómo cree que su producto o servicio satisface mejor las necesidades de los clientes, en comparación a sus competidores.

12. Marketing

Explique cómo comercializa sus productos o servicios y cómo los presenta a los clientes. Describa los canales que utiliza para vender a sus clientes (por ejemplo, sitio web, venta minorista, mayorista). Explique su marca. Describa los canales que utiliza para comunicarse con sus clientes (por ejemplo, correo electrónico, sitio web, redes sociales, publicidad física) y cuáles le resultan más efectivos para cada grupo de clientes.

13. Precios

Explique cómo fija el precio de sus productos y por qué cobra diferentes cantidades por diferentes productos o servicios, y diferentes grupos de clientes. Describa cómo se comparan sus precios con los de su competencia. Explique por qué ha seleccionado estos precios y cuáles son sus márgenes de beneficio para diferentes productos o servicios.

14. Ubicación de la empresa

Describe su(s) ubicación(es) física(s) y cómo su espacio satisface sus necesidades actuales y futuras.

15. Planes de crecimiento

Describe tu plan de 5 años para el negocio y cómo lo vas a implementar.

16. Propietarios y Equipo

Describe sus antecedentes, cómo ingresó al negocio y su experiencia relevante. Describa quién está en su equipo y cómo su experiencia y conocimientos apoyan a su empresa y su crecimiento.

Sección D: En esta sección deberá subir los documentos de apoyo

La siguiente es una lista de los documentos que debe presentar. Por favor, lea las instrucciones antes de cargar sus documentos.

- Solo se pueden cargar archivos PDF, con la excepción de un archivo de Excel para la pregunta 26
- Solo se puede cargar un archivo PDF para cada pregunta. Por favor, combine varios archivos en un solo PDF.
- Asegúrese de que todos los documentos sean legibles y estén ajustados a la página.
- NO cargue archivos protegidos con contraseña a la aplicación. Estos archivos se contabilizarán como INCOMPLETOS.

17. Prueba de residencia en Connecticut (por ejemplo, licencia de conducir)

18. Evidencia oficial que demuestre que el 51% de la propiedad femenina del negocio (Registro de empresas, Anexo K-1)

19. Carta de buena reputación del Estado de Connecticut (es decir, Carta de estatus)

20. Copia del estado de cuenta bancario más reciente para la cuenta bancaria del negocio a nombre de la empresa, y que muestra la dirección de CT para el negocio

21. Respalde la documentación para el uso de fondos (por ejemplo, propuesta, estimación, capturas de pantalla de compras propuestas u otra evidencia para respaldar la cantidad que está solicitando).

22. Balance general más reciente de 2026

23a. Estado de resultados de ganancias de 2026

23b. Estados de pérdidas y ganancias de 2025

23c. Estados de pérdidas y ganancias de 2024

24. Declaración de impuestos federales comerciales de 2025 (Anexo C para LLC)

25. Declaración de impuestos federales comerciales de 2024 (Anexo C para LLC)

26. Tres años de proyecciones financieras (2027, 2028, 2029).

El año 2027 debe desglosarse por meses, lo que demuestra claramente el impacto de los fondos de la subvención en el negocio. Le recomendamos encarecidamente que utilice nuestra plantilla de proyección vinculada [aquí](#).

Recuerde descargar y guardar una copia de su solicitud presentada para guardarla en sus registros personales.