

## **Preguntas sobre la solicitud de subvención de Equity Match Grant.**

La solicitud se abrirá el 14 de agosto y se cerrará el 27 de septiembre. Alentamos a todos los solicitantes interesados a preparar sus solicitudes antes de enviarlas. También puede aprovechar nuestras sesiones informativas semanales y reunirse con un asesor comercial antes de que se cierre la solicitud. Puede encontrar más información en nuestro sitio [website](#).

### **Criterios de elegibilidad**

**Para ser elegible para la subvención, las respuestas a las siguientes preguntas deben ser afirmativas. Como parte de la solicitud, se le pedirá que presente documentación que respalde su elegibilidad.**

- ¿Su negocio es 51% o más propiedad de mujeres?
- ¿Ha estado en el negocio durante al menos dos años antes del 27 de septiembre de 2023 (el negocio debe haberse establecido antes del 27 de septiembre de 2021) con un registro de ventas?
- ¿Su empresa tiene un registro de ventas / ingresos anuales en los últimos doce meses superior a \$ 25,000 y menos de \$ 2,000,000?
- ¿Su negocio tiene su sede en CT?
- ¿Su negocio está registrado en el estado de CT?
- ¿Su negocio es propiedad de un residente de CT?
- ¿Está su negocio al día con el Departamento de Servicios de Ingresos de Connecticut?
- ¿Su empresa tiene una cuenta de cheques comercial establecida?
- ¿Su empresa utiliza una contabilidad / financiera digital formal (por ejemplo, QuickBooks, Sage, FreshBooks, Wave Accounting)?
- ¿Es el negocio un negocio con fines de lucro?
- ¿El negocio es propiedad de una mujer de al menos 18 años de edad?

Las siguientes empresas **no son elegibles**:

- Marihuana medicinal; licorerías y distribuidores de alcohol; negocios para adultos como clubes de striptease; minoristas de vapeo; tiendas de tabaco y salones para fumadores; negocios que tienen que ver con el juego; tiendas y campos de tiro de armas; adelanto de efectivo, cambio de cheques o casas de empeño; Fianzas; agencias o servicios de cobranza; y subasta, quiebra o incendio o "pérdida de nuestro contrato de arrendamiento" o "cierre del negocio" o venta similar

- Las empresas de cuidado infantil no son elegibles para la Equity Match Grant. Si su negocio está en la industria del cuidado infantil, WBDC tiene otros programas para negocios de cuidado infantil. Le animamos a que se comunique con nosotros en [childcarebusiness@ctwbdc.org](mailto:childcarebusiness@ctwbdc.org)
- Cualquier persona o empresa que ya haya recibido una Equity Match Grant o una subvención municipal no es elegible.
- Las organizaciones sin fines de lucro no son elegibles.
- Los proveedores o contratistas actuales de WBDC no son elegibles. Los proveedores anteriores son elegibles para postularse un año después de trabajar con WBDC.

Si no es elegible, nuestros asesores comerciales están disponibles para trabajar con usted para apoyar su negocio, sin costo alguno para usted. Si desea programar una cita para reunirse con un asesor de negocios de WBDC, comuníquese con nuestro equipo en [microgrants@ctwbdc.org](mailto:microgrants@ctwbdc.org).

### **Información de perfil**

Antes de acceder a la aplicación, se le pedirá que cree un perfil y **comparta información general** sobre usted y su negocio.

### **Hay cuatro secciones en la aplicación**

#### **Sección A: Cómo usaría la subvención**

#### **Sección B: Narrativa de su negocio**

#### **Sección C: Cargar documentos justificativos Sección D: Cumplimiento y consentimiento**

\*Puede imprimir las preguntas de la solicitud para ayudarle a preparar sus respuestas con anticipación\*

**Por favor, responda y complete todas las preguntas en las secciones A y B. Cada pregunta tiene un límite de 400 palabras.**

### **Sección A: Cómo usaría la subvención**

1. Solicitud de subvención: ¿Cuánto está solicitando a WBDC?  
Al ingresar la cantidad solicitada, no use una coma. Descargo de responsabilidad: Es posible que la cantidad que ha solicitado no sea igual a la cantidad para la que está aprobado.
2. Descripción de su proyecto Equity Match Grant  
Describa el proyecto para el que le gustaría utilizar la Equity Match Grant. Incluya cómo este proyecto ayudará a su negocio a crecer y beneficiará a sus clientes y a su empresa. Explique cómo la inversión aumentará sus clientes o

ampliará su capacidad, y cualquier investigación de mercado que haya realizado para respaldar su expectativa de crecimiento. Si la inversión afectará sus costos operativos, describa cómo.

\*Tenga en cuenta que los fondos de la subvención no se pueden utilizar para gastos operativos (por ejemplo, inventario, gastos de comercialización en curso, salarios), mejoras inmobiliarias (por ejemplo, costos de construcción), reembolso de compras pasadas o reembolso de deudas.\*

3. Utilización de los fondos

Describa en qué gastará los fondos de la subvención. Sea específico sobre qué bienes o servicios comprará con la subvención. A continuación, en la Sección C, cargará evidencia de respaldo de cómo usará la subvención (por ejemplo, propuesta, estimación, capturas de pantalla de compras propuestas u otra evidencia para respaldar la cantidad que está solicitando). Si la inversión que desea hacer es mayor que el monto de la subvención, también explique cómo financiará la parte restante.

\*Tenga en cuenta que los fondos de la subvención no se pueden utilizar para gastos operativos (por ejemplo, inventario, gastos de comercialización en curso, salarios), mejoras inmobiliarias (por ejemplo, costos de construcción), reembolso de compras pasadas o reembolso de deudas.\*

4. Cerilla

Explique cómo "igualará" el 25% del monto de la subvención con dinero incremental o dinero que ya se ha invertido en el negocio en los últimos 12 meses. Para las empresas ubicadas en una ciudad con dificultades económicas (según lo definido por DECD) no se requiere una coincidencia. Tenga en cuenta la ciudad del negocio si su negocio se encuentra en una ciudad con dificultades económicas.

5. Impacto de la subvención

Describa cómo la subvención ayudará a su negocio a crecer y alcanzar sus metas. Sea específico. Explique cómo se verá su negocio una vez que haya integrado el proyecto financiado por subvenciones en su negocio. Lo que usted explica aquí debe reflejarse en sus proyecciones financieras.

6. ¿Por qué tú?

Explique por qué cree que su empresa debería recibir una Equity Match Grant.

7. ¿Es la primera vez que solicita la Equity Match Grant de WBDC?

## **Sección B: Narrativa de su negocio**

8. Descripción del negocio

En la primera oración, describa su negocio. Luego elabore para incluir el producto o servicio que entrega y el problema que resuelve para sus clientes, o la necesidad insatisfecha que satisface.

9. Rendimiento empresarial

Describa cómo le está yendo a su negocio hoy. Explique el reciente declive o crecimiento de su negocio y cómo se ha visto afectado por COVID-19.

10. Clientela

Describe a tus clientes actuales. Incluya quiénes son, cómo lo encuentran y por qué compran su producto o servicio. Explique quiénes son los clientes que

desea atraer en el futuro para hacer crecer su negocio, y cómo son diferentes o iguales de sus clientes actuales.

11. Competidores

Describe a tus competidores. Nombre tres. Describa cómo su producto o servicio es diferente al suyo. Describa cómo cree que su producto o servicio satisface mejor las necesidades del cliente que sus competidores.

12. Marketing

Explique cómo comercializa sus productos o servicios y cómo los presenta a los clientes. Describa los canales que utiliza para vender a sus clientes (por ejemplo, sitio web, venta minorista, mayorista). Explique tu marca. Describa los canales que utiliza para comunicarse con sus clientes (por ejemplo, correo electrónico, sitio web, publicidad, redes sociales, publicidad física) y cuáles le resultan más efectivos para qué grupos de clientes.

13. Precios

Explique cómo fija el precio de sus productos y por qué cobra diferentes cantidades por diferentes productos o servicios, y diferentes grupos de clientes. Describa cómo se comparan sus precios con los de la competencia. Explique por qué ha seleccionado estos precios y cuáles son sus márgenes de beneficio para diferentes productos o servicios.

14. Ubicación

Describa su(s) ubicación(es) física(s) y cómo su espacio satisface sus necesidades actuales y futuras

15. Planes de crecimiento

Describa sus planes futuros para los próximos 5 años y cómo los hará realidad

16. Propietarios y Equipo

Describa sus antecedentes, cómo ingresó al negocio y su experiencia relevante. Describa quién está en su equipo y cómo su experiencia y conocimientos apoyan a su empresa y su crecimiento.

### **Sección C: Cargar documentos de apoyo**

La siguiente es una lista de documentos que deberá preparar para su presentación. Lea las instrucciones antes de cargar sus documentos.

- Solo se pueden cargar archivos PDF en su aplicación, con la excepción de un archivo de Excel para la pregunta 26

o Haga clic aquí para acceder a una herramienta gratuita en línea para fusionar sus documentos

- Solo se puede cargar un PDF para cada pregunta. Por favor, combine varios archivos en un PDF.

- Por favor, no cargue archivos protegidos con contraseña en la aplicación. Los archivos protegidos con contraseña se contarán como incompletos

17. Prueba de residencia en Connecticut (por ejemplo, licencia de conducir)

18. Evidencia oficial que muestra que el 51% de mujeres son propietarias de la empresa (por ejemplo, artículos de incorporación)
19. Carta de buena reputación del Estado de Connecticut
20. Copia del estado de cuenta bancario más reciente de la cuenta corriente comercial a nombre de la empresa y que muestre la dirección de TC de la empresa
21. Respalde la documentación para el uso de fondos (por ejemplo, propuesta, estimación, capturas de pantalla de compras propuestas u otra evidencia para respaldar la cantidad que está solicitando).
- 22a. Balances 2021
- 22b. Balances 2022
- 22c. Balances 2023
- 23a. Estados de pérdidas y ganancias de 2021
- 23b. Estados de pérdidas y ganancias de 2022
- 23c. Estados de pérdidas y ganancias de 2023
24. Declaración de impuestos federales comerciales de 2021 (Anexo C para LLC)
25. Declaración de impuestos federales comerciales de 2022 (Anexo C para LLC)
26. Tres años de proyecciones financieras (2024, 2025, 2026), que demuestran claramente el impacto de los fondos de subvención en el negocio

**Recuerde descargar y guardar una copia de su solicitud enviada para guardarla para sus registros personales.**